



MEGA

TÍTULO EXPERTO
UNIVERSITARIO EN
EVALUACIÓN,
CONTRATACIÓN Y ACCESO
AL MERCADO SANITARIO.

«Más que un título, tu
herramienta hacia el
liderazgo»



Qué es MECA

Es una **formación especializada** para comprender cómo se evalúan, financian, contratan y acceden al mercado las terapias y tecnologías sanitarias. El título está compuesto por tres microcredenciales, estas siendo: evaluación, contratación y acceso al mercado sanitario.



Evaluación de
Tecnologías
Sanitarias.



Contratación
Pública
Sanitaria.



Acceso al
Mercado
Sanitario.

Tres microcredenciales que, en conjunto, te permiten obtener el **Título Experto Universitario**.

Quiénes somos

MECA es el fruto de la estrecha colaboración entre **Fundación SEDISA, La Universidad Europea de Madrid y Lentisco Group**; tres instituciones líderes en sus respectivos ámbitos. Esta unión y simbiosis entre las vocaciones académica, empresarial e institucional asegura una perspectiva poliédrica y enriquecedora, combinando y generando nuevos conocimientos especializados. Esta sinergia permite obtener como resultado una formación realmente transformadora que capacite a los participantes para enfrentar los desafíos emergentes en el ámbito sanitario.



Los objetivos del programa son dotar a los alumnos de herramientas metodológicas y estratégicas para defender el valor de las innovaciones en salud ante pagadores y agencias evaluadoras. Se busca que los participantes desarrollen habilidades prácticas en la preparación de evidencia, adaptándose al nuevo marco europeo de **Evaluación Clínica Conjunta (JCA)** y al **sistema nacional del Real Decreto 415/2026**.



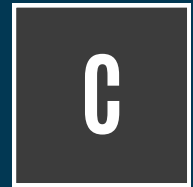
**MICROCREDENCIAL EN
EVALUACIÓN DE
TECNOLOGÍAS SANITARIAS.**

Temario de la microcredencial.

- 01-** Fundamentos de la Economía de la Salud y aplicación práctica en el ámbito clínico.
- 02-** Historia de la evaluación económica en el mercado sanitario español.
- 03-** Medición directa e indirecta. Criterios para la metrización.
- 04-** Experiencias, datos y métodos de análisis y metaanálisis.
- 05-** Importancia de la evaluación de la efectividad de terapias y tecnologías sanitarias para el Sistema.
- 06-** Evaluación económica en el mercado farmacéutico.
- 07-** Evaluación económica en el mercado de la tecnología sanitaria.
- 08-** Resultados desde la óptica de las instituciones: la búsqueda de la eficiencia en la gestión del gasto público.
- 09-** El modelo de evaluación del RD 415/2026 y su aplicación al modelo sanitario español. (Reenfocado para evitar solapamientos con el módulo de Acceso).
- 10-** Cadena de valor y toma de decisiones informadas. El Modelo EBIV (Evaluación basada en la cadena de valor).



Este microcredencial ha sido desarrollado para la obtención de las habilidades y los conocimientos prácticos necesarios para la **correcta aplicación** de la normativa de contratación pública, en atención a las peculiaridades que lo hacen único.



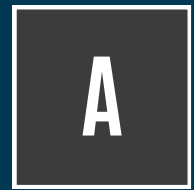
**MICROCREDENCIAL EN
CONTRATACIÓN PÚBLICA
SANITARIA.**

Temario de la microcredencial.

- 01-** El sistema sanitario como entorno de decisión.
- 02-** El expediente de contratación.
- 03-** Procedimientos de contratación sanitaria.
- 04-** Adjudicación y control. Susana.
- 05-** Ejecución del contrato y control del adjudicatario.
- 06-** Productos sanitarios y contratación pública.
- 07-** Medicamentos y contratación pública.
- 08-** Compra basada en valor.
- 09-** Gobernanza y futuro de la compra sanitaria.
- 10-** Responsabilidad de los gestores en la compra pública.



Los objetivos del programa de **Acceso al Mercado Sanitario** son desarrollar competencias para superar barreras regulatorias y económicas, y diseñar estrategias que faciliten la aprobación y adopción de **nuevas terapias y tecnologías por el SNS**, asegurando un acceso rápido y equitativo a tratamientos innovadores para los pacientes.



**MICROCREDENCIAL EN
ACCESO AL MERCADO
SANITARIO.**

Temario de la microcredencial.

- 01-** El acceso al mercado como factor clave en la gestión de la innovación. Una visión de conjunto.
- 02-** Claves en el acceso al mercado de tecnología sanitaria.
- 03-** Acceso al mercado de productos farmacéuticos desde la perspectiva de la industria.
- 04-** Acceso al mercado de productos farmacéuticos desde la perspectiva de las organizaciones sanitarias.
- 05-** El sector farmacéutico y sus relaciones con el SNS: financiación, fijación de precios y adquisición de fármacos.
- 06-** La toma de decisiones de financiación: el análisis de decisión multicriterio en el acceso al mercado de terapias y tecnologías sanitarias.
- 07-** El papel de los pacientes en el acceso al mercado de terapias y tecnologías sanitarias.
- 08-** Configuración de los equipos de acceso al mercado por las empresas del sector.
- 09-** Acceso al mercado de las tecnologías y terapias innovadoras de alto impacto presupuestario (TAIP y MAIP).
- 10-** La colaboración público-privada y el partenariado.
- 11-** Inteligencia Artificial (IA) para la mejora del acceso. El Modelo EBIV.



MECA

Claustro



Nuestro claustro está formado por docentes con un perfil de excelencia en el que se conjuga un alto grado de conocimiento, con una amplia experiencia profesional en la industria y la gestión sanitarias, con **un enfoque muy especializado, solvente y con alto componente aplicativo.**

Dirigido a

MECA es la formación adecuada para profesionales del sector que deseen adquirir nuevas habilidades y capacidades, desde un punto de vista integral, en condiciones de fortalecer su capacidad de impacto en áreas clave como:

- **Gestión y Contratación:** perfiles de compras y gestión sanitaria (pública y privada).
- **Industria y Tecnología:** estrategias y comerciales del sector farma y salud (KAM, MSL, Product Managers).
- **Market Access:** expertos en acceso al mercado y economía de la salud.
- **Clínica e Investigación:** farmacéuticos, investigadores y perfiles técnicos especializados.





MECA

Modalidad

375 horas académicas

- **Modalidad semipresencial**, que incluye nuestro campus virtual, complementado con masterclass en vivo y en *streaming*.
- Interacción con profesores y tutores.
- Titulación otorgada por la **Universidad Europea, Fundación Sedisa y Lentisco.**



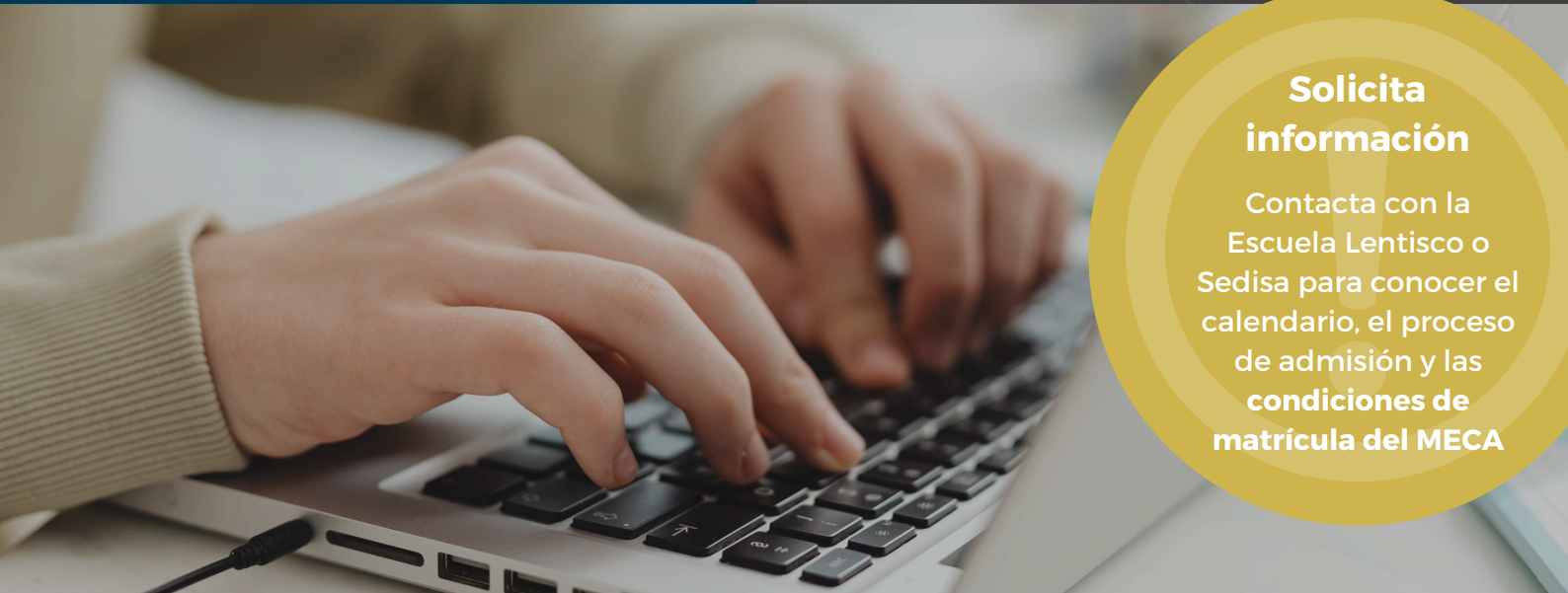
El itinerario académico de **MECA** se recorre en modalidad semipresencial.

Los alumnos participarán de forma online en las actividades formativas más relevantes que se desarrollan en el programa.

También habrá masterclass presenciales que reforzarán conocimientos y permitirá ser un punto de encuentro adecuado para interactuar y debatir con los líderes de referencia en el ámbito sanitario.

Solicita información

Contacta con la Escuela Lentisco o Sedisa para conocer el calendario, el proceso de admisión y las **condiciones de matrícula del MECA**





Escuela Lentisco



918 216 283 / 622 41 65 13



www.lentisco.es



[LENTISCO](https://www.linkedin.com/company/lentisco)



escuelalentisco.com

Área Formación Sedisa



914 169 280 · 690 812 944



formacion@sedisa.net



www.sedisa.net

CON LA COLABORACIÓN DE:

